

Area Sales Manager (m/w/d)

Standort: Gummersbach - Dieringhausen

Ihre Aufgaben

- Aktive Betreuung von Bestandskunden und Akquise von Neukunden im internationalen Umfeld
- Ganzheitliche Lösungsfindung für globale Key-Accounts
- Kalkulation, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Gestaltung von länderspezifischen Absatzstrategien
- Mitwirkung an der strategischen Weiterentwicklung des globalen Vertriebs und Durchführung von Marktanalysen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder ein vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb (B2B), vorzugsweise im Werkzeughandel oder der Industrie
- Professionelles Auftreten und exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- Strukturierte Arbeitsweise, hohe Leistungsbereitschaft, Zuverlässigkeit, souveränes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Hohe Reisebereitschaft
- Kulturoffenheit und internationale Kulturkompetenz
- Gute Englischkenntnisse (mind. Level B2)

Unsere Benefits

- Eine spannende Herausforderung
- Engagierte und hochqualifizierte KollegInnen
- Persönliche Erfolgserlebnisse
- Einstieg in ein nachhaltig erfolgreiches Unternehmen
- Flache Hierarchien
- Leistungsbezogene Vergütung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Moderne und offene Unternehmenskultur
- Jobbike
- Beteiligungsmöglichkeiten am Mutterkonzern (Mitarbeiteraktien)
- Vermögenswirksame Leistungen
- Jährliche Mitarbeiterentwicklungsgespräche
- Nationale und internationale Karrieremöglichkeiten
- private Krankenzusatzversicherung (arbeitgeberfinanziert)